



International Sales Manager Nordics

Vill du vara med och stärka framtidens försvarsförmåga i Norden?

Bertin Exensor befinner sig i en spännande tillväxtfas och söker nu en affärsdriven och relationsskapande **International Sales Manager Nordics**. Detta är en unik möjlighet för dig som har ett starkt nätverk inom försvarssektorn och som drivs av att skapa långsiktiga affärer med verklig samhällsnytta.

Placering: Lund eller Stockholm

Om Bertin Exensor

Bertin Exensor är en internationellt ledande leverantör av avancerade trådlösa sensorsystem för övervakning och skydd av personal, gränser och kritisk infrastruktur. Sedan 1987 har vi utvecklat innovativa lösningar som idag används av både militära och civila organisationer i fler än 20 länder.

Vi är cirka 85 medarbetare i Sverige och Storbritannien och ingår i den internationella teknikkoncernen Bertin Technologies. Med nya strategiska avtal på plats och en snabbt växande marknad står vi inför en mycket spännande utvecklingsresa.

Din möjlighet

Som International Sales Manager Nordics får du en nyckelroll i vår fortsatta expansion i Norden. Du kommer att arbeta nära försvarsmakter, försvarsmyndigheter och andra strategiska beslutsfattare för att utveckla affärer som gör skillnad.

Du äger hela försäljningsprocessen, från första kontakt och behovsanalys till förhandling, avtal och överlämning till projektorganisationen. Rollen innebär ett stort eget ansvar, betydande frihet och möjligheten att påverka både din egen och företagets framgång.

Det nyligen tecknade Nordefco-avtalet innebär stora affärsmöjligheter inom Sverige, Norge, Finland och Danmark. Du blir en central spelare i att omvandla dessa möjligheter till konkreta affärer.

Dina huvudsakliga ansvarsområden

- Utveckla och driva försäljningen på den nordiska marknaden
- Bygga och fördjupa relationer med nyckelpersoner inom försvarssektorn
- Identifiera nya affärsmöjligheter och skapa långsiktig tillväxt
- Ansvara för hela säljcykeln, från prospektering till kontraktsskrivning
- Driva anbudsprocesser och komplexa upphandlingar
- Samarbeta nära teknik-, projekt-, service- och supportteam
- Representera Bertin Exensor vid kundmöten, demonstrationer och branschevenemang

Resor ingår som en naturlig del av rollen, cirka 80-100 dagar per år, främst inom Norden.

Vem är du?

Du är en engagerad och affärsorienterad person som trivs med att skapa resultat genom relationer. Du har erfarenhet av försäljning inom försvarssektorn och ett etablerat nätverk som gör att du snabbt kan hitta rätt vägar framåt.

Du motiveras av att vinna affärer, lösa komplexa utmaningar och skapa förtroende hos kunder på alla nivåer. Samtidigt är du en lagspelare som uppskattar samarbete och vet att de bästa resultaten skapas tillsammans.

Vi tror att du har:

- Flerårig erfarenhet av framgångsrik försäljning inom den svenska eller nordiska försvarssektorn
- Etablerade kontakter inom Försvarsmakten, FMV eller motsvarande organisationer i Norden
- Erfarenhet av långa och komplexa försäljningsprocesser
- Förmåga att arbeta självständigt och strukturerat
- Mycket god kommunikativ förmåga på svenska och engelska
- Intresse för försvarsteknik och säkerhetsrelaterade lösningar

Det är meriterande om du även har:

- Militär bakgrund eller erfarenhet från någon nordisk försvarsmakt

- Aktiv eller tidigare tjänstgöring som reservist
- Kunskaper i tyska eller annat europeiskt språk

Som person är du

- Resultatdriven och initiativrik
- Nyfiken och lösningsorienterad
- Målinriktad med stark egen drivkraft
- Relationsskapande och förtroendeingivande
- Positiv och uthållig även i långa säljcykler
- En lagspelare som gärna bidrar till verksamhetens utveckling

Varför Bertin Exensor?

Hos oss får du möjlighet att arbeta i teknikens absoluta framkant tillsammans med engagerade kollegor som delar passionen för innovation, säkerhet och affärer.

Vi erbjuder:

- En strategiskt viktig roll med stor påverkan
- Internationell och framtidsorienterad verksamhet
- Starkt stöd från kompetenta kollegor inom teknik, projekt, support och affärsutveckling
- Konkurrenskraftiga villkor med bonus och förmånsbil
- Möjlighet att växa tillsammans med ett bolag i stark expansion

Vill du vara med på vår tillväxtresa?

"Vi planerar att dubblera vår omsättning de kommande åren och söker dig som har erfarenheten, energin och viljan att spela en central roll i vår utveckling. Tillsammans kommer vi att skapa nya affärer, bygga starka relationer och bidra till en tryggare värld."

Marcus Rosenqvist Deputy CEO & VP Sales & Marketing

Har du frågor kontakta HR, Madelene Gustavsson, + 46 73 528 6074

Välkommen med din ansökan till jobs@exensor.com och bli en del av Bertin Exensors framtid!